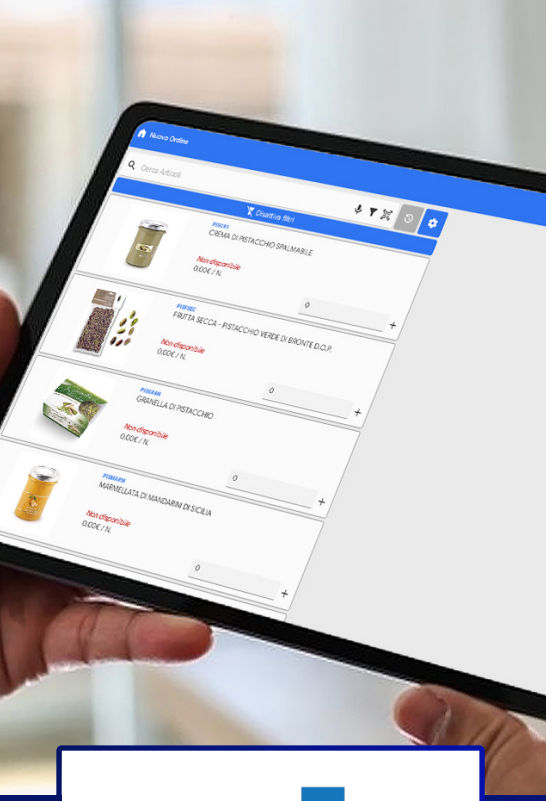


CANINO
TECHNOLOGICAL INNOVATION

SOLUZIONI ADOTTATE

VIRTUAL PRIVATE CLOUD

- LA NECESSITÀ
- LA SOLUZIONE
- I VANTAGGI
- SVILUPPI FUTURI

CASE **STUDY**

aruba.it BUSINESS

ARUBA BUSINESS PER CANINO SRL SB

La partnership che rivoluziona la gestione degli ordini: un'APP semplice, automatizzata e potenziata dal cloud di Aruba Business.

L'attuale scenario economico, caratterizzato da una rapida digitalizzazione e dall'evoluzione continua delle esigenze di mercato, richiede alle imprese di adottare infrastrutture tecnologiche avanzate per rimanere competitive. In un contesto in cui la gestione delle informazioni e la velocità di adattamento rappresentano fattori chiave per il successo, l'azienda **CANINO Srl SB**, ha compreso che per mantenere la propria leadership e continuare a offrire un valore aggiunto agli agenti di vendita era necessario:

> *"Investire in **tecnologie all'avanguardia basate su criteri sostenibili** in linea con gli obiettivi di sviluppo delle Nazioni Unite."*

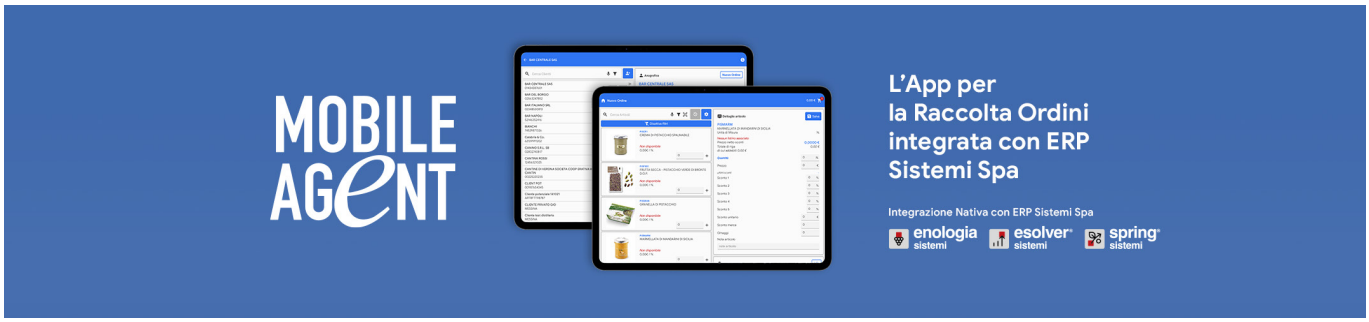
Giuseppe Canino – *Amministratore Unico di CANINO srl SB*

La crescente domanda di servizi digitali, unita alla necessità di gestire in modo sicuro ed efficiente l'organizzazione e controllo degli ordini, ha spinto la CANINO Srl SB a intraprendere **un percorso di trasformazione tecnologica volto a potenziare le proprie infrastrutture IT**.

In questo contesto, la scelta di Aruba Business come **partner tecnologico** si è rivelata strategica per supportare l'evoluzione delle architetture digitali, garantire la continuità operativa e promuovere lo sviluppo di soluzioni innovative integrate in APP, in grado di rispondere alle maggiori esigenze degli agenti di vendita sia a livello locale che nazionale.

CANINO Srl SB, azienda con **oltre 35 anni di esperienza** nella fornitura e implementazione di soluzioni informatiche e tecnologie avanzate, fornisce e implementa soluzioni progettate per **aziende**, **professionisti**, **enti e associazioni di categoria**.

In quest'ottica il progetto **Mobile Agent**, grazie al sostegno di Aruba Business vuole rendere l'APP di CANINO Srl SB uno strumento **indispensabile per** le aziende che desiderano **semplificare e automatizzare** la gestione degli ordini, **massimizzare** la produttività e **focalizzarsi sulla relazione con il cliente**.



— LA NECESSITÀ

CANINO Srl SB ha manifestato ad Aruba Business l'esigenza di un'infrastruttura IT all'avanguardia, capace di supportare le sue soluzioni tecnologiche in continua evoluzione. L'**obiettivo** principale era garantire un **hosting affidabile**, implementare **servizi di backup avanzati** e **potenziare la sicurezza** per proteggere efficacemente le soluzioni in cloud. L'azienda necessitava nello specifico di una piattaforma sicura e scalabile, in grado di sostenere la propria app Mobile Agent sotto diversi aspetti.

Tra gli obiettivi della soluzione "Mobile Agent" c'erano, infatti, quelli di offrire una **riduzione dei margini di errore** grazie ai processi automatizzati, l'**aggiornamento dei dati** in tempo reale, avere un **controllo centralizzato** degli accessi alle informazioni grazie ad un avanzato sistema di profilazione, una migliore gestione degli incassi e delle operazioni di stampa, fattura e condivisione.

— LA SOLUZIONE

Per affrontare queste sfide, il **Virtual Private Cloud di Aruba Business con VMware Cloud Director** ha consentito a CANINO Srl SB di beneficiare di un'**infrastruttura altamente scalabile e sicura**, con **capacità di adattamento** in tempo reale alle esigenze operative.

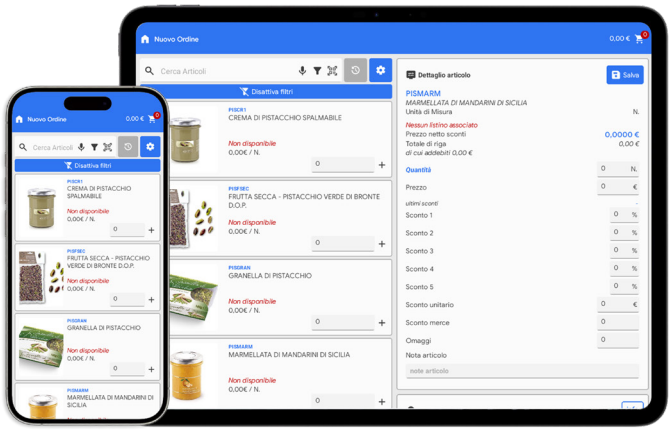
La soluzione completamente in Cloud ospitata su DC3 di Aruba ha reso l'APP Mobile Agent uno **strumento evoluto** per la raccolta degli ordini sul territorio, massimizzando la produttività e semplificando i processi gestionali grazie ad un'APP per IOS e Android dall'interfaccia facile, intuitiva e disponibile anche offline.

— I VANTAGGI

Grazie alla **partnership con Aruba Business**, CANINO srl SB ha conseguito **risultati significativi in termini di efficienza operativa e innovazione tecnologica**, beneficiando di tutti i vantaggi di data security e green tecnology offerti dal partner.

Per il progetto specifico, l'automazione delle operazioni di installazione e aggiornamento software ha **semplificato la gestione** del parco dispositivi sollevando così il singolo agente da attività complesse di setup e configurazione ma non solo.

La sincronizzazione costante di ordini, clienti e contatti così come di prodotti e listini, ha favorito una gestione efficiente delle giacenze e delle disponibilità delle merci, permettendo un **rapido adeguamento** alle maggiori **esigenze di mercato**.



Questi progressi hanno contribuito a rafforzare la **sicurezza dei dati sensibili** attraverso protocolli evoluti che assicurano la conformità alle normative vigenti, oltre a migliorare la **flessibilità** e la **scalabilità** delle risorse IT.

L'ottimizzazione dei costi legata alla riduzione delle spese per la gestione delle infrastrutture fisiche si traduce in un **utilizzo più efficiente delle risorse** finanziarie, **supportando la crescita e la resilienza** degli agenti di vendita.

— SVILUPPI FUTURI

> *"La **crescita** significativa **in diverse aree strategiche**, l'incremento del fatturato rispetto all'anno precedente e l'**aumento delle installazioni** effettuate hanno rafforzato la presenza dell'azienda sul mercato e tracciato la rotta per i **futuri sviluppi tecnologici**."*

Giuseppe Canino – *Amministratore Unico di CANINO srl SB*

Guardando al futuro, l'azienda continuerà a **investire in soluzioni innovative** per consolidare il proprio ruolo di riferimento nel settore e affrontare con successo le sfide di un mercato sempre più competitivo, specialmente per quanto riguarda la **tutela delle informazioni sensibili** degli utenti e il raggiungimento di **performance elevate** anche in presenza di un numero crescente di utenti e ordini.

Copyright © 2025 Aruba S.p.A. | v1.0-03/22